

## Gestionnaire performant 2 : construire son leadership et mobiliser

### Description de la formation

---

Dans un monde VICA (volatile, incertain, complexe et ambigu) où le changement est constant, comment fait-on pour optimiser son impact comme leader et mettre en place les conditions propices pour créer une équipe mobilisée? Cette formation a pour but d'outiller le gestionnaire à agir en leader pour créer une équipe forte et mobilisée, capable d'atteindre ses objectifs.

### Objectifs pédagogiques

---

1. Gérer les aspects humains pour multiplier la performance d'une équipe.
2. Rehausser son impact auprès de son équipe en construisant son leadership sur des principes reconnus.
3. Opter pour un style de leadership qui répond aux besoins de la situation.
4. Exercer son leadership pour atteindre le rendement attendu.
5. Engager son équipe dans l'action pour atteindre ses cibles.

### Contenu

---

#### Implanter le changement

- Le changement
- Processus d'identification des changements
- Les réactions face au changement
- Gérer au mieux le changement

#### Leadership

- Mythes et réalités sur le leadership
- Fondements du leadership
- Une définition du leadership
- L'exercice du leadership en continu

#### Leadership situationnel

- Questionnaire sur nos stratégies privilégiées pour traiter diverses situations
- Le leadership situationnel d'Hersey & Blanchard
- Influencer par l'effet de désirabilité sociale

#### Motivation

- Inventaire abrégé des aptitudes de motivation d'Epstein
- Qu'est-ce que la motivation ?
- Les besoins
- Hiérarchie des besoins
- L'équation de la satisfaction des besoins
- Les facteurs de motivation et de démotivation
- Ancres de carrière
- Reconnaissance non monétaire

#### Travail en équipe

- Le travail en équipe
- Prérequis pour des équipes performantes
- Les 4 étapes de vie d'une équipe
- Les facteurs clé pour le fonctionnement optimal d'une équipe

#### Mobilisation

- Prédilections à la mobilisation d'un groupe

## Gestionnaire performant 2 : construire son leadership et mobiliser

- Qu'est-ce que la mobilisation ?
- La mobilisation et l'impact sur la performance
- Conditions favorables à la mobilisation
- 6 étapes pour mobiliser ses ressources

### Plan d'action

- Le transfert de mes apprentissages

### Méthodologie

---

- Exposé
- Démonstration
- Travail d'équipe
- Travail individuel
- Groupe de discussion
- Étude de cas
- Enseignement par les pairs
- Auto-évaluation

### Clientèle visée

---

Gestionnaire, gestionnaire nouvellement promu ou pour une mise à niveau,

### Particularités

---

Cette formation fait aussi partie du programme de développement Gestionnaire Performant, formation de 6 jours, divisées en 3 blocs de 2 jours.

### Formateur(s)

---

Jean-Pierre Benoît

Jean-Pierre compte plus de 40 années d'expertise dans le domaine de l'intervention et de la formation. Au cours de sa carrière, il a contribué au développement du savoir-faire et surtout du savoir-être de plusieurs milliers d'individus tant gestionnaires qu'entrepreneurs, en passant par des athlètes de calibre nationaux. Jean-Pierre est également conférencier, porte-parole en gestion de crise et représentant devant diverses instances gouvernementales.

Pierre Ethier

Professionnel chevronné de plus de 35 ans d'expérience, Pierre est reconnu comme un excellent leader maîtrisant les techniques d'amélioration continue, de contrôle de la qualité et de développement organisationnel. Très habile à rallier les participants, il sait créer une atmosphère stimulante dans un cadre d'apprentissage fondé sur l'entraide, la synergie et le partage de savoirs.

Stéphan Lavigne

Formateur, coach et consultant senior en développement du talent, Stéphan Lavigne possède près de 25 années d'expérience en intervention auprès de multiples entreprises québécoises et canadiennes d'envergure, et ce, dans des secteurs diversifiés. Il est reconnu pour son expertise en leadership, en négociation et dans le domaine de la vente. Au cours de sa carrière, il a réalisé et supervisé la conception et l'animation de plus de 300 formations différentes, sur mesure. Son talent de facilitateur et son expertise lui permettent de transmettre le fruit de ses expériences ainsi que celles de la multitude de professionnels de tous les niveaux hiérarchiques avec lesquels il a eu le privilège d'intervenir. De plus, Stéphan est co-auteur des publications « 95 tactiques de négociation » et de « 101 conseils pour propulser votre équipe de ventes au sommet ».

### Durée

---

2 jour(s)

## Gestionnaire performant 2 : construire son leadership et mobiliser

### **Coût par participant en formation publique**

---

877 \$

### **Prochaines dates en formation publique**

---

16 et 17 octobre 2019 (Montréal)

11 et 12 novembre 2019 (Brossard)

9 et 10 décembre 2019 (Montréal)

5 et 6 février 2020 (Montréal)

11 et 12 mars 2020 (Brossard)

20 et 21 avril 2020 (Montréal)

ÉTS FORMATION est le leader universitaire en formation continue avec plus de 7 000 participants formés annuellement et une offre de plus de 300 différentes formations. Nos formations sont pratiques et pragmatiques et affichent un taux de satisfaction supérieur à 90 %. Consultez notre programmation complète au <http://www.etsformation.ca/>