

Plan de formation

Maximisez LinkedIn pour développer vos relations

Description de la formation

Utiliser la plateforme LinkedIn pour en faire un puissant outil de développement des affaires. Positionnez votre entreprise, dépistez des prospects et fidélisez vos clients grâce à LinkedIn!

Objectifs pédagogiques

- 1. Utiliser les fonctionnalités de base et avancées de la plateforme.
- 2. Consolider votre profil.
- 3. Consolider votre positionnement sur LinkedIn.
- 4. Bâtir votre réseau.
- 5. Promouvoir vos produits, vos services et vos emplois sur LinkedIn.

Contenu

- La plateforme dans l'ensemble des réseaux sociaux
- Fonctionnalités avancées de LinkedIn
- Options des paramètres de préférences
- Impact du profil
- Maximisation des applications des tierces parties
- · Contacts à cibler (recherches automatiques et manuelles) : identifier, solliciter, trier, communiquer
- Stratégies pour faire rayonner ses produits, ses services ou son entreprise
- Développement d'une page entreprise percutante
- Conception et diffusion d'une publicité
- Animation ou participation à un groupe

Méthodologie

- Exposé
- Démonstration

Exposé interactif (15%), études de cas (10%), exercices (75%)

Clientèle visée

Directeurs, gestionnaires et professionnels

Durée

1 jour(s) pour un total de 7 heure(s).

Coût par participant en formation publique

0 \$ (à déterminer)



Plan de formation

Maximisez LinkedIn pour développer vos relations

La bonne formation au bon moment. ÉTS FORMATION est le leader universitaire en formation continue avec plus de 8000 participants et participantes formés annuellement et une offre de plus de 300 différentes formations. Nos formations sont pratiques et pragmatiques et affichent un taux de satisfaction supérieur à 90 %. Consultez notre programmation complète au http://www.etsformation.ca/