Plan de formation

Maximisez LinkedIn pour développer vos relations

Description de la formation

Transformez LinkedIn en un véritable levier de développement : optimisez votre profil, bâtissez un réseau stratégique, et positionnez vos produits ou services avec impact. Cette formation vous guide pas à pas pour passer de l'utilisation basique à une présence professionnelle puissante sur la plateforme.

Objectifs pédagogiques

Optimiser votre profil LinkedIn pour renforcer votre crédibilité et visibilité professionnelle. Exploiter les fonctionnalités clés et avancées de la plateforme pour soutenir le développement des affaires. Maximiser l'IA dans la rédaction et la planification des contenus. Développer un réseau ciblé et stratégique favorisant la création de relations d'affaires durables. Positionner efficacement votre organisation afin d'accroître son rayonnement sur LinkedIn.

Contenu

- La plateforme dans l'ensemble des réseaux sociaux
- Fonctionnalités avancées de LinkedIn
- Options des paramètres de préférences
- Impact du profil
- Maximisation des applications des tierces parties
- Contacts à cibler (recherches automatiques et manuelles) : identifier, solliciter, trier, communiquer
- Stratégies pour faire rayonner ses produits, ses services ou son entreprise
- Développement d'une page entreprise percutante
- Conception et diffusion d'une publicité
- Animation ou participation à un groupe

Méthodologie

- Exposé
- Démonstration

Exposé interactif (15%), études de cas (10%), exercices (75%)

Clientèle visée

Directeurs, gestionnaires et professionnels

Formateur(s)

Didier Dubois

Didier cumule plus de 20 ans d'expérience en ressources humaines. Il a œuvré pendant plus de 10 ans comme directeur général de CPE dans le réseau des centres de la petite enfance du Québec. Il a, par la suite, assumé la direction générale de l'Association provinciale des centres de la petite enfance du Québec. Après avoir été responsable du développement organisationnel et chef de pratique développement organisationnel, Didier se spécialise en marketing RH et accompagne des organisations à des fins d'amélioration de l'attraction et de la fidélisation des ressources humaines.

Durée

Plan de formation

Maximisez LinkedIn pour développer vos relations

1 jour(s) pour un total de 7 heure(s).

Coût par participant en formation publique

0 $ (à déterminer)

La bonne formation au bon moment. ÉTS FORMATION est le leader universitaire en formation continue avec plus de 8000 participants et participantes formés annuellement et une offre de plus de 300 différentes formations. Nos formations sont pratiques et pragmatiques et affichent un taux de satisfaction supérieur à 90 %. Consultez notre programmation complète au http://www.etsformation.ca/